

Uitkomsten Verkennerstocht Den Haag, 12 april 2018

Tafel 1

Wonen en Zorg (Karlijn en Karlijn)

Korte voorstelronde. Er werd duidelijk dat er mooie nieuwe verbindingen kunnen worden gemaakt. Inleiding Stichting Handicare. Ingezoomd op vraag en aanbod rondom wonen en zorg.

Aanwezigen:

Zorgcoöperatie Noordelijk Scheveningen (Jeanne Tousain)

Senioren begeleiding (in welke vorm dan ook)

Zorgcoöperatie Noordelijk Scheveningen (Ria Smit)

Begonnen als vrijwilliger bij algemeen Nederlandse ouderenbond

Belangrijk: Met elkaar in gesprek, verschillende groepen dames

- Wijkwinkel. Opbouw zorgcoöperatie Noordelijk Scheveningen
- Ook andere groep dan 'ouderen' die veel zorg nodig hebben.

Stichting Handicare (Maktouba el Margi)

- Woning voor gezinnen met meervoudig gehandicapte kinderen
- www.stichtinghandicare.nl

Rijk in je wijk werkgroep gestart (Lucia Lindner)

- Langdurig netwerk in Rivierenbuurt. Durf te vragen

IZI > Zorg voor ouderen- mensen uit isolement halen (Jan Buijs)

- Technologie voor mensen zodat ze gezond langer thuis kunnen blijven wonen
- WMO abonnementen. Meer producenten weer in de Wmo krijgen.
- Project loopt 3 jaar. Penthouse ingericht voor ouderen mensen in Escamp
- www.wijenizi.nl

Segbroek Zorgt >Interreligieus beraad (Bart ten broek)

- Vertrouwenspersonen
- Project verborgen mantelzorgers

Centrum groepswonen (Terry van der Heide)

- Bekendheid geven aan groepswonen: zelfstandig wonen maar met gemeenschappelijke ruimte voor contact
- GDO – Groepswonen door ouderen – belangen vereniging voor ouderen in groepswoningen
- Ontwikkelen nieuwe groepen en nieuwe locaties
- Langer zelfstandig wonen > ontmoeten en informele zorg (geen mantelzorg)

Knelpunten van Handicare

- Concept: beneden aangepaste gezinswoningen sociale woningbouw

- Boven groepswoningen met 24 uren zorg voor volwassen geworden kinderen (doorschuif systeem)
- Stuk grond vanuit de gemeente aangeboden gekregen
- In onderhandeling met zorgaanbieder
- In gesprek met woningbouwcoöperatie Arcade, wil pas bouwen als het 'vol' is
- Op zoek naar andere gezinnen/ mensen die daar kunnen gaan wonen
- Plan aanbieden aan woningbouwcoöperatie
- Escamp > Berensteinlaan
- Allemaal sociale huurwoning

Zijn er in bestaande huurwoning ook mogelijkheden voor groepswoningen?

Ja, maar op dit moment groepswonen voor ouderen slechte naam bij woningbouw. Daarom is de woningbouw niet happig. Wordt nu gewerkt aan betere relatie.

CGW wil Stichting Handicare helpen bij onderhandelingen en met andere gezinnen vinden.

Behoeftes IZI

- Izi ervaarwoning op de Steenhouwersgaarde (Bouwlust-Vrederust), open ochtenden op vrijdag
- Oproep: mensen geïnteresseerd in dit project?
- Zoeken ambassadeurs en groepen mensen die elders in de stad Izi technologie willen gebruiken
- Ook van andere geloven mensen welkom.
- Vertrouwenspersoon kan mooie koppeling zijn (Segbroek Zorgt)

Vertrouwenspersonen opgeleid om over verschillende thema's te bespreken.

Er is een spreekuur. Kunnen bemiddelen tussen mensen en zorgorganisaties.

Andere culturen > wel veel zorg maar weinig vragen (veel verborgen). Die komen juist bij de vertrouwenspersonen.

Zorgcoöperatie Noordelijk Scheveningen.

In een wijk wonen veel meer mensen dan alleen ouderen. Onze coöperatie zou een plek moeten zijn waar iedereen naar toe kan. Ook andere doelgroepen dan 'ouderen'. Het mooiste zou zijn als wij ouderen en jongeren samen kunnen brengen. Ouderen kunnen namelijk vaak ook iets voor jongeren betekenen.

Overige punten die ter sprake kwamen

Vraag: bewoners willen het wel zelf organiseren, dingen zijn er niet waar behoefte aan is. Verschil van mening: professionele zorg inkopen of informele zorg?

Zelf kunnen kiezen welke professional in huis komt is belangrijk. Regie houden als zorgvrager.

Vijverzicht (Escamp) > gebouw opgeknapt. Wonen nu ook jongeren.

Veel lege panden, zou ook kunnen worden opgeknapt voor groepswonen.

Karlijn aan Stichting Handicare: zou graag punten die je geleerd hebt op papier zetten, dan kunnen wij delen met anderen:

- Netwerk opzetten

- Snel een stichting oprichten, zodat je rechtspersoon wordt.
- Kan beter: groep ouders betrekken bij bestuur.
- Community vormen.

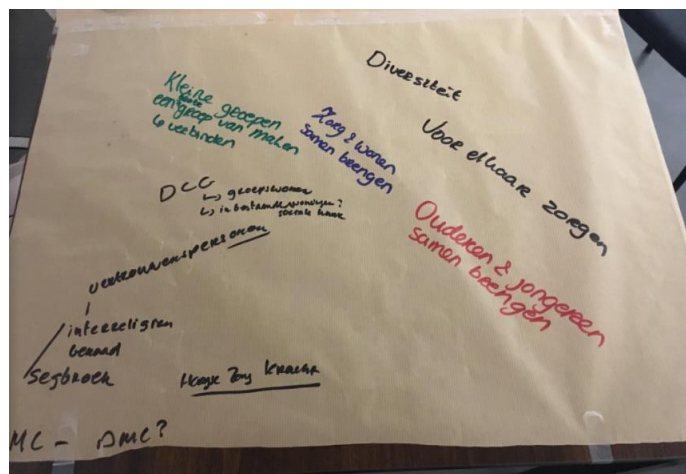
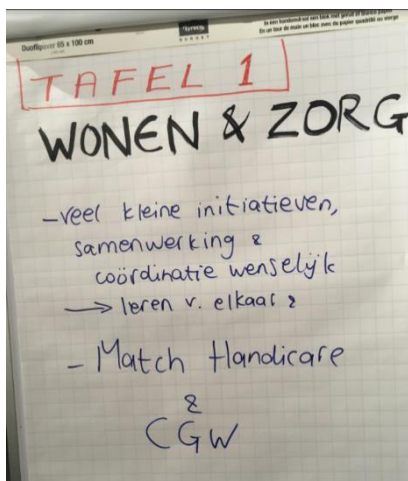
Te veel kleine losstaande groepjes.

Hoe kun je deze groepen bij elkaar brengen? Voorbeeld:

- kleine groepen gevraagd om info willen aanleveren. Vanuit Ambo analyse gemaakt wie doet wat?
- Geprobeerd om bij elkaar te brengen waar overlap is. Kleine groepjes daardoor opgeheven.

Conclusie:

- Er zijn veel kleine initiatieven. Samenwerking en coördinatie is wenselijk.
- Leren van elkaar
- Match Handicare en Centrum voor groepswonen, Terry gaat helpen bij de onderhandelingen met Arcade



burenhulp

op de honden
als zorgvrager

niets alleen anderen
hebben zorg nodig

Durf te vragen

zorgboek
zigt

interculturaliteit
2019

zorg-
coöperatie
N. Scherpeningen

Lozerhof
groepswoon
vraag
groepswon
→ ontmoeting
ruimte

rol vertrouwens-
personen →
zorg toegankelijk

Handicare
Beensterlaan

Rijk in je wijk

Centrum voor
groepswoon

12
uitdagingen
meer
groepswoon

Ronde tafel 2 - Verdienmodellen

Aanwezigen:

- Margriet Pakvis en Wladyslav Pauw van Hanswijck
Stichting BAB (Buitengewoon Actieve Breinen) geeft voorlichting over ASS en ADHD en ondersteunt mensen met ASS en ADHD bij participatie.
- Ria Roelands
Zorgcoöperatie Noordelijk Scheveningen legt verbinding tussen informele en formele zorg om kwetsbare buurtgenoten actief te betrekken bij de buurt.
- Ellen Kleijn
Aishel coöperatie organiseert activiteiten voor vrouwen met afstand tot arbeidsmarkt en ouderen in isolement. Meewerken als vrijwilliger bij de activiteiten werkt als eerste stap naar werk of opleiding. Alle buurtbewoners kunnen lid worden en meedenken.
- Sharline de Windt
Stichting Caribbean Angels helpt jongeren zonder starterskwalificatie aan scholing en werk. Daarnaast heeft de stichting een toneelstuk om ouderen bewust te maken van veiligheid.
- Heleen Goddijn
Slimme Senior is een platform van 55 plussers die samen denken en doen over zorg, wonen, zingevingsthema's, nieuwe sociale contacten en ontmoeting.
- Edgar Neo
Pakhuis de Règâh is een ontmoetingsplaats voor Haagse initiatieven.
- Marinus Dijkman
Stijlvol ouder doet onderzoek naar wat senioren willen
- Christien Innikel
Haagse Zorgkracht, Community van zorginitiatieven in den Haag (www.haagsezorgkracht.nl)

Welk verdienmodel hanteren de diverse initiatieven?

Stichting BAB komt geld tekort en is bezig met het aanvragen van subsidie bij fondsen voor projecten voor de buurt.

Coöperatie Noordelijk Scheveningen werkt veel met vrijwilligers en heeft leden die contributie betalen. Veel werk zal gebeuren met reguliere budgetten van zorg- en welzijnsinstellingen. Bijzondere projecten financieren we met fondsen. Vraag: we willen graag samenwerken met andere ondernemingen die een belang hebben in de buurt. We hebben al een plan ingeleverd, maar we hebben nog geen startsubsidie. Als dat lukt kunnen we in 2018 de zorgcoöperatie een gezicht geven. Ons doel is om aan het eind van het jaar iets te hebben staan waarmee we het verdienmodel kunnen ontwikkelen.

Aishel ontvangt geld uit bijdragen van deelnemers aan activiteiten (€2 - €5). Daarnaast betalen leden van de coöperatie contributie (€2 per maand). We zijn bezig met diverse projecten waarbij we producten maken en verkopen. We maken gebruik van fondsen en krijgen subsidie van de gemeente Den Haag. Zodra de subsidie binnen komt, kunnen we in Escamp beginnen op 5 locaties met onder meer sport- en taallessen. De taallessen zijn gesubsidieerd door gemeente en daardoor gratis voor deelnemers. We krijgen een aantal uren van de gemeente betaald om de activiteiten te kunnen doen.

Stichting Caribbean Angels werkt met vrijwilligers, iedereen doet het naast het eigen werk. We zoeken subsidies en zijn bezig met crowdfunding. We willen dat de vrijwilligers een onkostenvergoeding krijgen. Wat we nu nodig hebben is een ruimte om bij elkaar te komen. Daarna willen we ook zelf dingen gaan verkopen, bv kleding. We gaan een speciaal programma maken voor de jongeren. We hebben nu 2 jongerenactiviteiten ism de Horeca Academie en Mondriaan. Voor het toneelstuk voor ouderen werken we samen met de politie en Laakhage.

De Slimme senior: wij zijn in feite sociaal ondernemer. We hadden subsidie voor een aantal uren, maar dat wordt afgebouwd. De gemeente heeft gezegd dat we volgend jaar geen subsidie meer krijgen. Voor dit jaar zijn we gered. We hebben erg lang achter de subsidie aan moeten zitten, en ondertussen wel kosten gemaakt. De gemeente lijkt niet te beseffen dat het zo laat krijgen van een toezegging op de subsidieaanvraag, mensen in de problemen brengt. Dat is treurig.

Op dit punt is veel bijval. Deze lange procedure ondergraaft de motivatie.

We zaten tot nu toe bij STEK, dat werkte goed. De Slimme Senior gaat een eigen stichting oprichten om fondsen te kunnen aanschrijven. Daarnaast houden we de laagdrempelige vereniging. Onze kracht is juist dat het laagdrempelig is. We zijn heel goedkoop omdat veel van de activiteiten in huiskamers plaatsvinden. De openbare café-functie is belangrijk als instap. Onze kosten bestaan vooral uit onkostenvergoeding voor vrijwilligers en eens per maand huren we de ruimte in de Thomas Schwenkestraat. Daarnaast hebben we een stamkroeg in de Valeriusstraat. Hier komen wel mensen die niet in de gewone kroeg komen. Bij conferenties huren we een zaal. We willen naar fonds 1818 gaan, die willen ons wel steunen.

Wat werkt niet?

Heleen Goddijn: De fondsen financieren meestal tijdelijke projecten en wij willen structurele subsidie om de huur en de conferenties te kunnen betalen. Daarom ben ik ook heel benieuwd naar de verhalen van anderen hoe ze dit doen.

Wij betalen nu aan STEK. Als wij los van STEK gaan, moeten we ook BTW gaan betalen.

Om geld te krijgen hebben we eens een actie met verkoop voor bomen gedaan, Trees for all, en een veiling van kunst van mensen die bij ons schilderen.

Edgar Neo: Volgens mij hoeft een stichting geen btw te betalen. De houding van de gemeente herken ik van de pilot van Soco Soco (Sociale ondernemers coöperatie) waarbij we mensen helpen om ondernemend uit de bijstand te komen. Op het stadhuis werken 7200 mensen en de meesten werken niet zoals Gardien. De subsidies duren zo lang. Je ziet incidenteel dat voor een initiatief structurele subsidie komt voor uren of overhead. Terwijl er tonnen naar het welzijnswerk gaan.

Ons project duurt 1 jaar, van 1 juli tot 1 juli. We missen 2 maanden door vakantie, 2 maanden gingen op aan uitoonderhandelen van de voorwaarden. Effectief kunnen mensen daardoor maar 8 maanden aan het programma meedoen. Nu zijn ze net begonnen en zitten de mensen alweer in de stress dat ze er nog niet van kunnen leven. We hebben nog een paar maanden te gaan en de gemeente vraagt al wat al onze successen zijn. Ook was het idee van de gemeente dat we het konden doorberekenen aan onze deelnemers. Dat was niet reëel. Het vervelende is dat we graag in gesprek willen met de gemeente, maar dat lukt zo niet goed. De gemeente dacht dat de oplossing zat in het sociaal ondernemen. Dan moeten ze ons serieus nemen en betalen voor het oplossen van het sociale issue. Het oormerken als projectsubsidie werkt daarbij niet.

Heleen Goddijn: Het voelt soms alsof het de gemeente niet interesseert. Terwijl ze wel zulke bijeenkomsten als dit financieren. Dat snap ik niet. Het goede van initiatieven is juist dat ze structureel zijn.

Marinus Dijkman: Soms lijkt de gemeente te denken: 'It is not invented here', daarom stoppen we ermee.

Edgar Neo: De gemeente doet dit niet voor niks, we kunnen ze een advies meegeven. Wat ik mis bij de gemeente zijn objectieve criteria waar aan getoetst wordt.

Heleen Goddijn: De gemeente moet meer luisteren. Projecten en bijbehorende subsidies hangen vaak aan een ambtenaar. Het maakt veel uit met welke ambtenaar je te maken hebt. We werden door een grietje van 30 denigrerend behandeld vanuit de ivoren toren. Dat voelde beledigend voor mensen met onze levenservaring.

Ria Roelands: tip: een andere ambtenaar. Je moet weten wie je moet hebben.

Wat werkt wel?

Sharline de Windt: Wij krijgen altijd geld van fondsen. Je moet met een goed plan komen, en goede cijfers. Maar dat lukt vaak goed.

Ria Roelands: We hebben zeker de gemeente nodig. Ik ben ondernemer en weet wat ik waard ben. Dat klinkt stoerder dan ik ben.. Ik wil de gemeente aanspreken op het feit dat wij professionals zijn en dat we een WMO probleem aan het oplossen zijn. Kan ik daarvoor cashen?

Als aanvulling zijn er in Scheveningen een aantal ondernemers die willen investeren in de coöperatie. Ook willen we eventueel contributie gaan heffen. We willen op meerdere paarden wedden.

Ellen Kleijn: Je kunt ook producten of ruimtes aangereikt krijgen door maatschappelijke ondernemers, dat is ook een manier om geld te besparen. En je kunt via een inschrijving gratis aan keukenspullen of meubels komen.

Conclusies / aanbevelingen

- Het proces van subsidie toekennen versnellen, sneller uitsluitel geven
- Succesvolle projecten structureel ondersteunen
- Trek je eigen plan en zoek meerdere potjes en mogelijkheden
- Initiatieven en gemeenten moeten proactief samenwerken
- De problemen die opgelost moeten worden, als gezamenlijk probleem zien met gemeente, ondernemers en bewoners. Bv: Wat gaan we met elkaar doen aan de eenzame senioren in Scheveningen?
- Op inhoud de samenwerking met elkaar zoeken
- Eerst je eigen plan trekken. En dan met gemeente en welzijn praten over hoe en wat en daarbij als gelijkwaardige partijen samenwerken.
- Zoek een goede ambtenaar om mee samen te werken en nodig ze uit.
- Waardevol dat de gemeente dit mee heeft georganiseerd

Verslag Tafel 3 LOKAAL SAMENSPEL

Tafelbegeleider : Evert van Schoonhoven (NLZVE)

Aan tafel:

Rene Waterreus (Aap Blog Mies), Sander Ritman (Aap Blog Mies), Riet van Beveren(taalcoach ZC Nrd-Scheveningen), Nelleke Cornelissen(Rijk in je wijk), Marian (PEP Den Haag), Kirsten Groenendijk(Zorgdorp Scheveningen Plus), Marlies Woudstra (ZC Nrd-Scheveningen), Melanie van Soolingen (Wijkwinkel Scheveningen-Noord), Bea Oedai (Open Inloop iZi Gezond Lang Leven)

Na een korte voorstelronde wordt duidelijk dat we met een gevarieerd gezelschap om tafel zitten die op enigerlei wijze actief zijn met een bewonersinitiatief of daar een duidelijk raakvlak mee hebben.

Het gesprek heeft drie belangrijke elementen aangestipt:

1. Inclusie: iedereen doet mee, contacten in de wijk/dorp
2. Samenwerking: met gemeente en andere belangrijke partners
3. Communiceren met de buurt

Het is o, zo belangrijk dat je het persoonlijke contact tussen de bewoners organiseert. Dit kan door een open avond te organiseren waar met enthousiasme en open houding buurtbewoners worden ontvangen. Met leuke activiteiten die vanuit de bewoners zelf aangedragen worden kun je de sociale cohesie verbeteren. Een sneeuwbaaleffect op gang brengen.

Om mensen uit te nodigen kun je de huis-aan-huis-krant, social media en een briefje in de bus gebruiken, maar veel beter is nog dat bewoners persoonlijk worden aangesproken en worden uitgenodigd. Zorg dus dat je, (zeker) in de beginfase goede “ambassadeurs” voor het initiatief beschikbaar hebt. Dit zijn vaak sleutelfiguren in de wijk (oud-onderwijzer, oud-huisarts, voorzitter van de voetbalclub enz) , mensen die een bepaalde natuurlijke ‘leiderschap’ in de buurt hebben.

Een knelpunt is wel dat je de continuïteit dient te bewaken. Continu alert zijn op instroom van nieuwe mensen, omdat je gewoon met doorstroom en uitstroom van bewoners te maken hebt. Op het moment dat je dat niet doet dan zie je na verloop van jaren dat het clubje uit steeds dezelfde mensen blijft bestaan en alleen maar kleiner dreigt te worden.

Draag je successen uit! Ook al zijn ze op het eerste oog maar klein, maar blijf trots op het behaalde resultaat. Maak foto’s van activiteiten en laat ze verschijnen op je website en/of je nieuwsbrief die je in de wijk verspreid, bij de huisarts in de spreekkamer legt of op andere publieke plaatsen waar veel buurtbewoners komen.

Om te voorkomen dat je als concurrent wordt gezien van andere activiteiten in de wijk organiseer dan een zogenaamde “Benen op tafel-bijeenkomst” met de andere vrijwilligersinitiatieven om vanuit je eigen missie het gesprek aan te gaan over het gezamenlijk aanbod in de wijk. Vertrek vanuit een positieve, ontspannen sfeer; je wilt met elkaar iets betekenen voor hetzelfde geografische gebied. Welk aanbod doet wie, waar zit mogelijke overlap, waar kun je elkaar versterken. Kortom wees complementair aan elkaar en zie elkaar niet als concurrenten.

Eenzelfde bijeenkomst kun je ook beleggen met welzijns- en zorgprofessionals die in de buurt actief zijn. Ga met ze in gesprek wat je in de buurt signaleert en dat je niet op hun terrein wilt beconcurreren, maar veel meer (werk)afspraken wilt maken op het moment dat de zorg bij een bewoner groter wordt je een direct contact hebt om naar door te verwijzen. Versterk elkaar ook hierin.

Beginnen met een eigen ontmoetingsruimte in de buurt bevordert het bewonersinitiatief enorm. Je krijgt smoel, herkenbaarheid en continuïteit. Maar hoe vind je zo'n ruimte bij jou in de wijk?

Ga in gesprek met de gemeente en leg je plannen aan hen voor. Daag ze uit !

Geef zo concreet mogelijk aan wat je wil. Je natuurlijke ingang is natuurlijk de afdeling welzijn/Sociaal domein, maar dwing de gemeente om breder naar je voorstel te kijken. Dus ook vanuit andere beleidsterreinen zo als Wonen, werken en recreëren in de buurt. Elke gemeente heeft vastgoed dat leeg staat en vraag om een overzicht van leegstaande panden. Wellicht zit er iets tussen wat voor jullie geschikt is. Zo ja, een prachtig object om met de buurt de schouders eronder te zetten om het geschikt te maken voor jullie doelen.

We hebben met elkaar aan tafel ook nog onze waardering uitgesproken voor het initiatief Aap Blog Mies. Een online platform om eenzaamheid tegen te gaan. Een platform dat in samenwerking met Humanitas Haagland is gerealiseerd en waarop je binnen een veilige omgeving met anderen kunt bloggen. Op deze plek kun je schrijven wat er op je hart ligt, wie je daadwerkelijk bent, waar jij van droomt en in meer dan honderdveertig tekens vertellen wat jou nu écht bezighoudt. Samen met NLZVE wordt gekeken of dit initiatief verder verspreid kan worden in het land.

Al met al was de beschikbare tijd veel te kort om nog dieper op de aangedragen onderwerpen/thema's in te gaan. Graag een vervolg!!

Verdienmodellen tafel 4

Vragen

Esther: hoe kan 't nog anders dan wij hebben bedacht. Wat wij zelf hebben bedacht, doen we vanuit de behoefte van ... en samen met de wijkbewoners (we zijn met z'n achten)

Aicha: coöperatie Aishel, 3 stichtingen samen, zie website. Activiteiten in de wijk voor vrouwen, ouderen en moeders met kinderen. Doel om vrouwen te activeren.

Jurgen: altijd op zoek naar voorbeelden; mooi voorbeeld is De Kracht van Zuilen, die vraag en aanbod bij elkaar brengt.

Jeroen: Kiemracht o.a. gewerkt voor Rijk in je Wijk en Slimme senioren, en net bezig een onderzoek af te ronden naar wijkbedrijven. Wijkbedrijf is 'nieuwe constructie' in wijken in Nederland. Mooi is St. Ik Wil in Eindhoven, coöperatie van bedrijven in de wijk, werkt volgens maatschappelijk aanbesteden. Nog niet zo 'hip', en St. Ik Wil is erin geslaagd een opdracht te krijgen die traditioneel gaat naar 'klassieke instituties'. Rapport 'Wijkondernemingen als instrument voor sociaal empowerment', binnenkort openbaar.

Droom voor Den Haag; deelplatformen toegankelijk maken voor onderkant van de samenleving; o.a. initiatief De Buurt

Gard.: Werkt voor gemeente met opdracht om eigen kracht rond wonen, welzijn, zorg en ondersteuning te stimuleren. Wat is nou je rol als gemeente, en hoe kan die verduurzaamd worden? Los van het ritme van eens in de vier jaar.

Peter: St. BAM (Buitengewoon Actieve Breinen) voor mensen met ADHD en autisme die zijn uitbehandeld. Welke talenten kunnen zij gebruiken. Actief in Loosduinen met 24 Wajongers, richting een betaalde baan. Als ze maatschappelijk participeren, dan komt het werk vanzelf. We hebben nog wel last van enige ambtelijke tegenwerking. Op zoek naar verdienmodel; goed om zaken te scheiden.

Deel van zijn gebouw in de aanbieding voor ander initiatief, om samen kosten te delen.

Ronald: Secr. Zorgcoöperatie Segbroek. Willen 'achter de voordeur komen m.b.v. vertrouwenspersonen. Mensen op weg helpen naar de zorg die ze nodig hebben. Zeker slagen te maken binnen de niet-westerse cultuur i.s.m. Stek en Dialooghuis. Grootste uitdaging: iedereen doet mee (duurt nog ff, maar gaat gebeuren).

Naomi: in Mariahoeve bezig met opstart zorgcoöperatie op verzoek van Public Result. Alle ideeën komen van werken met 'kwetsbare vrouwen'. Samen redzaamheid organiseren in activiteiten. Met zorgcoöperatie wordt dat groter. Verdienmodel liever 'bartering' dan betalen. Creëren van wijk economie waarbinnen mensen ruilen. Vanavond geholpen met leren van wat anderen doen. Wil uiteindelijk vrijwilligersvergoeding genereren voor de betrokken vrouwen. Er moet iets aan geldstromen komen.

Ronald: onderzoeker. Bestuur van 'Het Vergeten Kind'.

Het Verdienmodel

Hoe zorgen we er nou voor dat je over 10 jaar nog bestaat met jouw initiatief? Waar ben je goed in, wat kan ik vermarkten, wie is geïnteresseerd in wat ik heb, waar liggen kansen? Kansen o.a. bij ouderen.

Uitgangspunten: je hebt opstartgeld nodig. Je kunt met activiteiten geld genereren, ook met contributie vanuit de leden.

Partners in de wijk betalen bedrag om partner te zijn, opdat wij ouderen bij die partners in huis krijgen.

Grote groep mensen aan ons (Noordelijk Scheveningen) gebonden en dat 'verwaarden'. We gaan ook collecteren, donaties. Daarnaast subsidies, maar die zijn voor de opstart, niet voor de continuïteit. Voor bv. de Rabo wil investeren, moet je op gang komen.

Er ligt erfgoed, de Wijkwinkel, die goed loopt, en daarop bouwen we voort. 111 vrijwilligers.

Geen gebruik van Ooievaarspassen (geeft korting op bv. maaltijden, zorgverzekering).

Opstart (Wahjongers voor Wahjongers) kost geld. Wij nemen een stukje van de WMO-kosten weg, en dat is een verdienmodel. Zou wel graag 'snelweg' naar de gemeente willen, is nu veel tijd kwijt aan gedoe. Voor de aanvraag van niet veel subsidie moet er een uitvoerig businessplan komen. Er zijn WMO-gecertificeerde instellingen die makkelijker bij geld kunnen komen (hangt van potje af).

Gemeente werkt aan aanpak om mensen in één keer te kunnen helpen (minder van kastje naar de muur). Initiatieven die eigenlijk nergens bij passen, gaan we bekijken op basis van 'wat vinden we hier nu eigenlijk van?'

Vraag: maatschappelijk aanbesteden (participatiesamenleving). Is op veel fronten problematisch.

Aishel: we kunnen niet beginnen, omdat we nog geen opstart hebben. De activiteiten moeten zichzelf gaan bedruipen. Dat moet zich gaan ontwikkelen. Nog geen relaties met het bedrijfsleven. We denken aan crowd funding. Vb. St. Excelsior for all, geefgeld met opleiding, trainingen. Gefinancierd vanuit de business club. In Den Haag heeft bv. de Rabobank geefgeld, en de Haagse uitdaging. Nodig voor de opstart is subsidie en liefst vanuit pand. Nu zonder pand vanuit vijf plekken. Den Haag helpt mee, en PEP ook, maar we hebben nog geen startgeld. Startgeld bv. voor de huur, dan kun je beginnen. Je moet creatief zijn, en bv. meubels overnemen, of PC's.

Als vrijwilligers kun je steun krijgen bij het correct organiseren van sponsoring. PEP geeft training, kost niks.

Jurgen: streven van veel initiatieven is om structureel geld op te brengen, niet voor de winst, omdat zij eenvoudig een goede dienst leveren. Daarvoor moeten ze niet afhankelijk zijn van subsidie, die dient voor de opstart, maar van geld uit budgetten voor welzijn en zorg. Dat is zo eenvoudig nog niet, maar er zijn initiatieven die het lukt, dus het kan wel. Verder zijn bewoners er ware meesters in om elk middel in te zetten voor twee of meer doelen. Denk aan een busje dat namens de gemeente alleen rijdt om kinderen van en naar bijzonder onderwijs te brengen; een zeer kostbare zaak. Ouders die dit hebben overgenomen zetten die bus in voor boodschappen, zorg, klusjes, theaterbezoek, sport en nog veel meer. Dit principe, elk middel voor twee of meer doelen, verdient veel meer aandacht, omdat het veel kosten scheelt en veel kwaliteit oplevert.